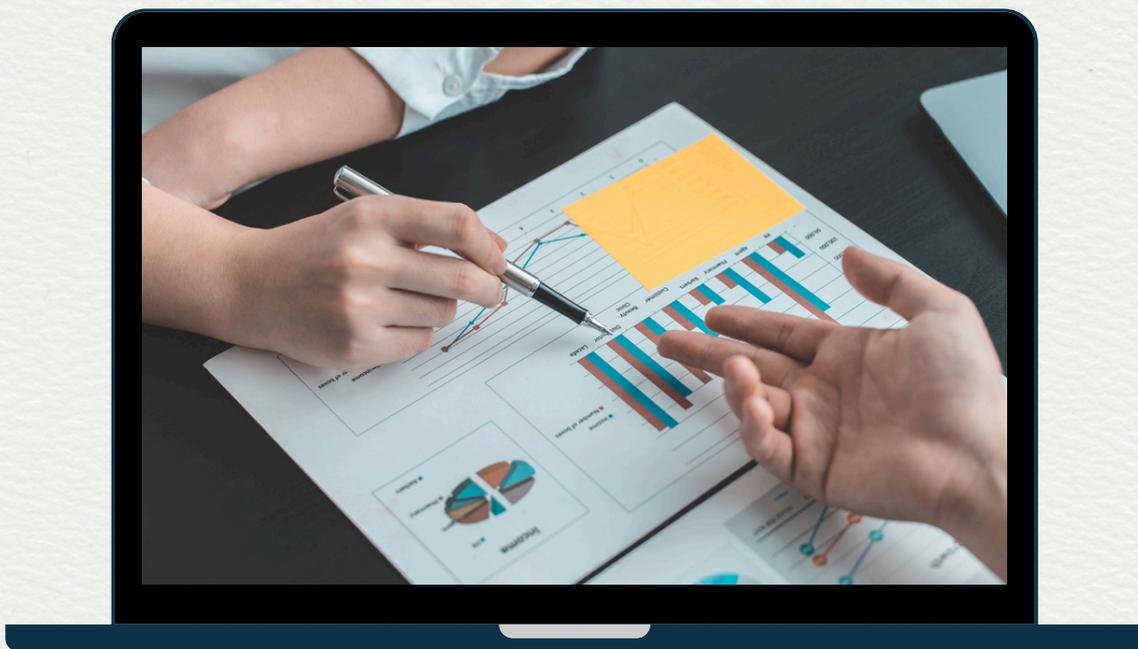




360 DIAS ANTES DA RECUPERAÇÃO JUDICIAL

Sinais e evidências que levarão uma
empresa por este caminho



tratum.com.br

No mundo dos negócios, algumas ameaças financeiras permanecem escondidas à primeira vista, como **"icebergs"** escondendo seu tamanho abaixo da superfície. Por exemplo, imagine descobrir que um de seus principais **parceiros de negócios entrou com pedido de recuperação judicial há meses**, e você continuou fornecendo crédito ou serviços durante todo esse tempo. **E sua ferramenta de análise de risco manteve o score como positivo, não detectando este sinal.**

Qual é o tamanho do risco?

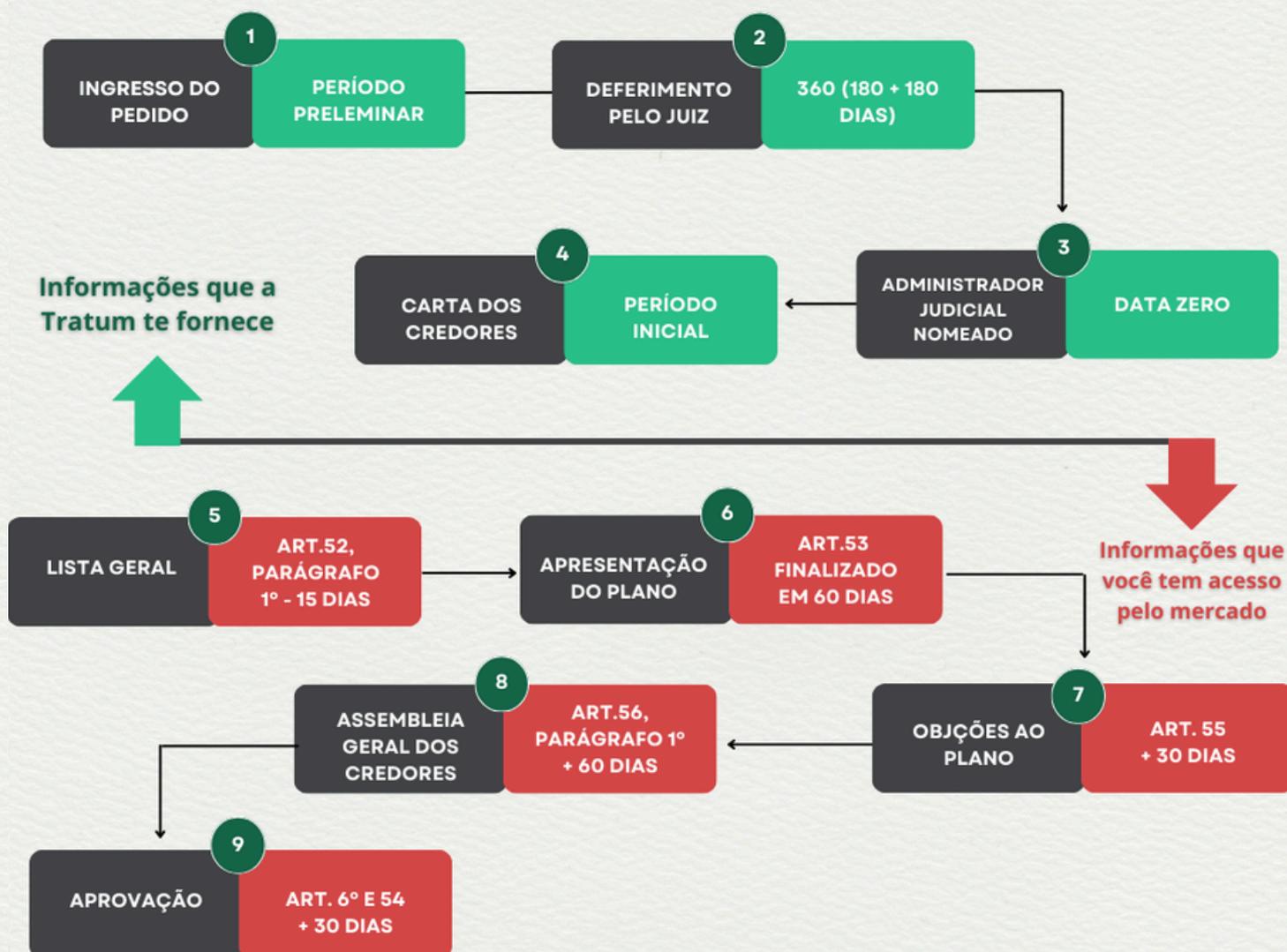
Recentemente, o Superior Tribunal de Justiça (STJ) autorizou uma empresa em recuperação judicial (RJ) a **descontar 90% do valor total a ser pago aos seus credores.**

Você está preparado para tomar este risco de perder 90% do valor devido de um parceiro?

O Processo de Recuperação Judicial e suas Implicações ocultas:

Quando uma empresa solicita recuperação judicial, um pedido cautelar é frequentemente o primeiro sinal de alerta. Se deferido, este pedido ativa o stay period, concedendo à empresa **proteção contra seus credores por até 180 dias**, com possibilidade de **extensão por mais 180 dias**. Isto, frequentemente, acontece sem alarde ou notícias a respeito. **E os bureaus de crédito também não acompanham estes passos.**

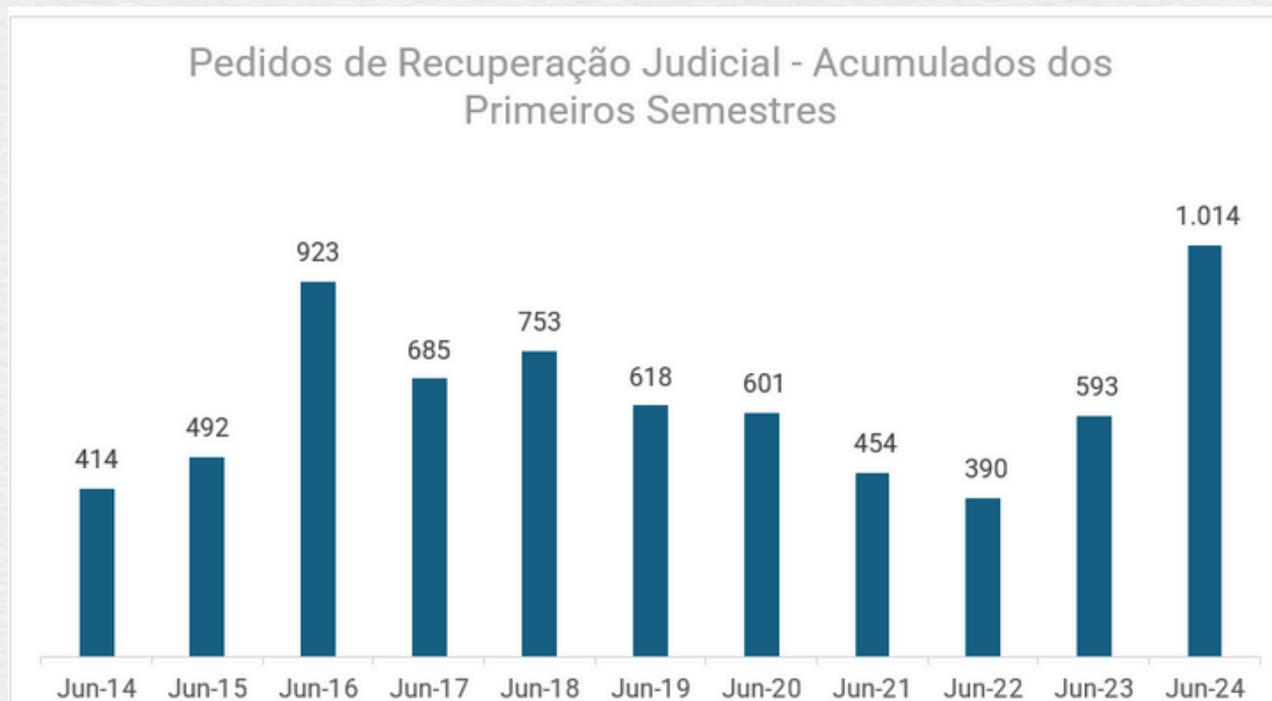
Essas prorrogações oferecem proteção adicional às empresas nesta situação - pré recuperação judicial - enquanto credores enfrentam o desafio de esperar ainda mais para serem pagos, sem saber.



⚠️ O cenário atual é alarmante ⚠️

- Os pedidos de recuperação judicial de micro e pequenas empresas **dobraram em 2024**, com 1.062 solicitações, um aumento de 100,8% em relação a 2023.
- Apenas em agosto de 2024, foram registrados 238 pedidos de recuperação judicial, um aumento de **76,3% em comparação com o mesmo mês de 2023**.

Confira o acumulado dos primeiros semestres desde 2014:



⚠️ Risco de inadimplência bate recorde ⚠️

- O risco médio de inadimplência das empresas brasileiras atingiu o recorde de **6,27% em 2024, o maior nível da série histórica.**
- As prorrogações do stay period são cada vez mais comuns nos tribunais, causando maior imprevisibilidade a todos os credores.
- Sem acesso a informações detalhadas e em tempo real sobre esses processos, executivos e profissionais financeiros podem ficar vulneráveis ao impacto financeiro de um cliente ou parceiro que está "**abaixo do radar**".

⚠️ Desafios de Mercado ⚠️

- O recorde do risco médio de inadimplência se deve a alguns fatores, como uma **maior instabilidade do câmbio**, uma **perspectiva mais pessimista em relação à taxa de juros** e o **crescimento no número de reestruturações** entre empresas brasileiras.
- Somado a isto, associa-se a **volatilidade regulatória**, retratada pelas mudanças frequentes nas regulamentações ou incertezas no campo jurídico.
- Com as taxas de juros mais altas (**SELIC 10,75%**) e **uma sinalização de subida**, as empresas, que dependem de crédito para movimentar seus negócios, tendem a perder caixa e liquidez, aumentando o risco de inadimplência.

Como você pode se preparar?

Existem diversas formas de você gerenciar o risco de crédito dos seus parceiros e/ou clientes pessoas jurídicas. Abaixo vamos explorar algumas delas:

1. Coletar Informações Financeiras: Conhecer seu clientes, seus negócios e seus desafios.

- **Demonstrativos financeiros:** A análise das demonstrações contábeis (balanço patrimonial, demonstração de resultados, fluxo de caixa, etc.) é um ativo para avaliar a saúde financeira de uma empresa. Indicadores como liquidez, endividamento e rentabilidade ajudam a entender a capacidade de pagamento da empresa.
- **Índices de rentabilidade:** Indicadores como retorno sobre o patrimônio líquido (ROE) ou margem líquida são importantes para avaliar a capacidade da empresa de gerar lucros.
- **Capacidade de geração de caixa:** Avaliar o fluxo de caixa operacional é vital para determinar se a empresa tem recursos para pagar suas dívidas.

★ 2. Histórico de Crédito: Conhecer o histórico do parceiro no mercado mais amplo.

- **Histórico de pagamento:** Histórico de adimplência, ou seja, cumprimento das obrigações anteriores. Informações sobre restrições de crédito (protestos, inadimplências, execuções judiciais, passivo trabalhista, dívida ativa, pedido de recuperação judicial) são essenciais.
- **Relações Societárias e pessoais dos sócios e administradores:** Ter uma visão objetiva dos riscos relacionados a entidades vinculadas ao seu parceiro comercial.

3. Setor de Atuação

- **Cenário do setor:** Entender as condições econômicas e regulamentares do setor.
- **Ciclo econômico:** Empresas em setores cíclicos, podem ter maior risco em períodos específicos.



A **Tratum** está conectada a todos os tribunais, cartórios, além de mapear mais de mil fontes de dados públicos e privados, trazendo informações em real-time sobre protestos, dívidas com a união e ações trabalhistas.

4. Governança Corporativa

- **Qualidade da governança:** Empresas com práticas de governança robustas (conselhos de administração, auditorias externas, etc.) tendem a cumprir suas obrigações.

5. Posição no Mercado

- **Participação de mercado e competitividade:** Empresas com forte presença de mercado têm maior probabilidade de prosperar.
- **Concentração de clientes e fornecedores:** Empresas que dependem de um único ou poucos clientes/fornecedores podem estar mais expostas a riscos.

6. Condições Macroeconômicas

- **Cenário econômico geral:** A economia (inflação, taxas de juros, PIB) influencia diretamente a saúde financeira das empresas.
- **Políticas governamentais e regulamentações:** Mudanças nas políticas fiscais, tributárias ou trabalhistas podem impactar e gerar riscos.

7. Planos de Expansão e Estratégia

- **Expansão de mercado:** Entender as estratégias de crescimento da empresa pode afetar o risco de crédito, tanto positivamente, quanto negativamente.
- **Capacidade de inovação:** Empresas que investem em inovação podem ter seu risco reduzido às adversidades do mercado.

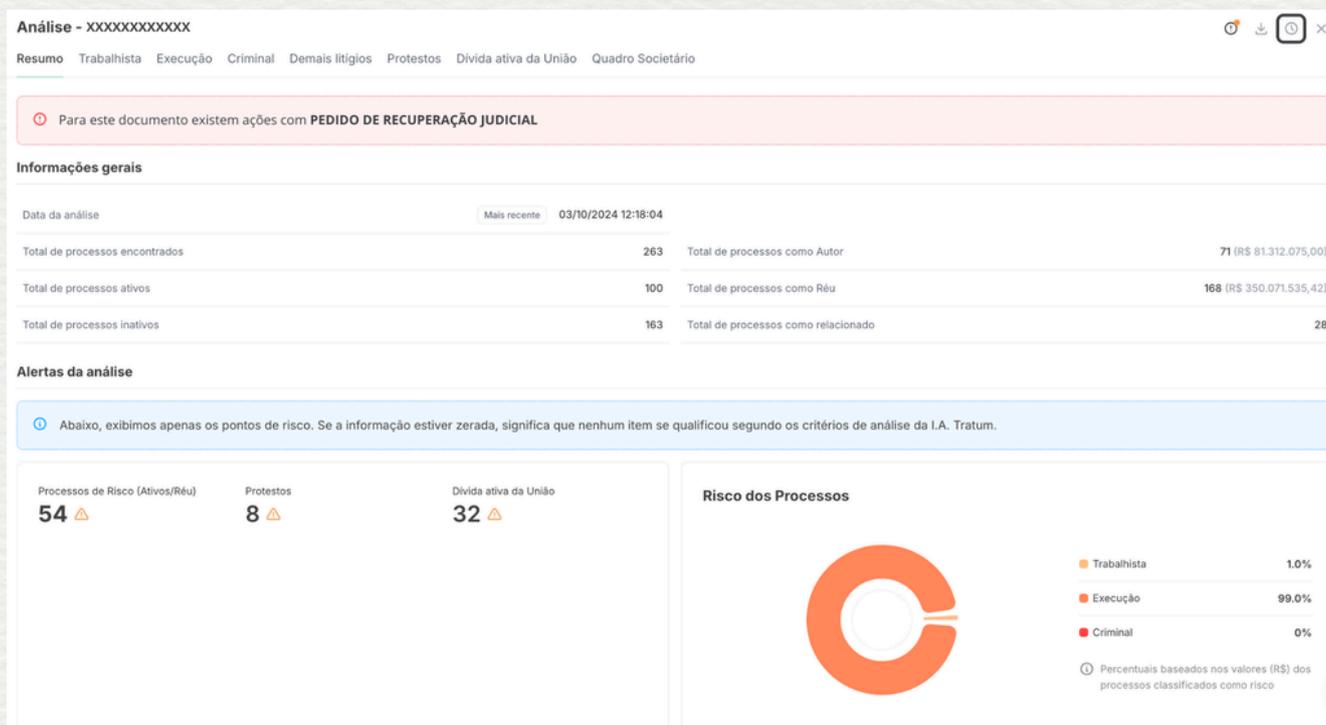
8. Condições Contratuais

- **Prazo e condições de crédito:** Termos e condições oferecidos ao conceder crédito são alavancas de gestão de risco.
- **Cláusulas de inadimplência:** A inclusão de cláusulas que garantam recuperação em caso de inadimplência pode ajudar a mitigar o risco.

Como podemos te ajudar?

Para ajudar empresas a desvendarem alguns riscos invisíveis, a **Tratum** oferece uma plataforma robusta de monitoramento de recuperação judicial, com análise de dados em tempo real e insights que garantem que você esteja sempre à frente.

Nossa tecnologia identifica os sinais de alerta e disponibiliza para os usuários uma visão objetiva capaz de acelerar as contingências necessárias.



Necessidade de observar todas as empresas do mesmo grupo econômico.

Em muitos casos, a ocorrência de pedidos de recuperação judicial e seus efeitos, blindam outras empresas relacionadas a sociedade.

Análise - Empresa I ⚠

Resumo Trabalhista Execução Criminal Demais litígios Protestos Dívida ativa da União Quadro Societário

Sócios

Lista Mindmap

■ Ativo
■ Inativo

Resumo Trabalhista Execução Criminal Demais litígios Protestos Dívida ativa da União Quadro Societário

Quantidade: **41** | Valor Histórico: **R\$ 72.319.303,71**

Usamos retornos históricos processuais desde a abertura da empresa e/ou limitados aos últimos 20 anos para nessas estimativas do valor projetado.

Processos

NÚMERO DO PROCESSO	UF	TRIBUNAL	STATUS	PARTE	DATA	ASSUNTO	VALOR HISTÓRICO
0004069-88.2014.4	RJ	TRF2	Ativo	Reu	28/01/2015	DÍVIDA ATIVA - DIREITO TRIBUTÁRIO +2	R\$ 34.545,43
0001428-39.2014.4	RJ	TRF2	Ativo	Reu	16/05/2014	DÍVIDA ATIVA - DIREITO TRIBUTÁRIO MULTAS E DEMAS SANÇÕES +5	R\$ 17.240,70
0003560-60.2014.4	RJ	TRF2	Ativo	Reu	09/10/2014	DÍVIDA ATIVA - DIREITO TRIBUTÁRIO +2	R\$ 5.533.965
0072799-83.2016.4	RJ	TRF2	Ativo	Reu	01/06/2016	TAXA DE OCUÇÃO LAJUEÍROS +7	R\$ 3.931.726

Os processos de recuperação judicial carregam riscos que podem passar despercebidos — mas a **Tratum torna visível o que antes estava oculto**. Com nossa plataforma, você está capacitado para enxergar além das evidências de superfície, ganhando uma vantagem competitiva ao monitorar e mitigar riscos com precisão, evitando perdas e minimizando sua exposição financeira.

Clique no BOTÃO abaixo e agende uma demonstração gratuita AGORA!



QUERO AGENDAR UMA DEMONSTRAÇÃO

t. tratum

